

# お問い合わせフォーム活用型リード獲得サービス

リードハンター

# LeadHunter

新規顧客獲得のための”面倒なこと”一括でお引き受けいたします！

## お悩み

- ① 営業リストを持っているが、使い古され、反応率が低い
- ② 社長と直接アポを取りたいが、どうやったらいいかわからない
- ③ お問い合わせフォームからの送信作業に時間がかかる



これ1つで、

認 知 拡 大

&

新規クライアント獲得!

## Point1

### 全国 200 万以上の法人をデータベース化

独自の手法により、全国 200 万以上にのぼる法人をデータベース化。このリストから、自社のビジネスにぴったりなリードを抽出することができます。

## Point2

### お問い合わせフォーム送信代行

当社が開発したお問い合わせフォーム入力&自動送信システムと、訓練された専門オペレーターの目視確認により、迅速かつ正確な送信を行います。



## 「リードハンター」とは？

リードハンターは、「リード獲得のための営業代行サービス」です。

200万件を超える法人リストと、リード向けのキャッチコピー・文章制作、お問い合わせフォーム自動入力システムを組み合わせることにより、潜在する見込み顧客に自社のサービスを知ってもらうための効率的な営業活動を支援します。

### 1 全国200万社を超える法人リスト

リードハンターでは、全国の企業・省庁・学校法人など、あらゆる団体を独自にリスト化。その数は200万件を超えています。これら法人のお問い合わせフォームをリスト化しているため、御社の新規営業・認知拡大を効率的に実現します。

### 2 フォーム入力&送信の自動化

たとえ数100件でも、お問い合わせフォームの入力作業には、膨大な時間がかかります。リードハンターでは、リストの精査はもちろんのこと、お問い合わせフォームへの入力を自動化しています。また、最終的な配信には専門オペレーターのチェックを行うことで、正確なお問い合わせフォームの送信を実現しています。

ここが  
強み！

### その① あらゆる業種、目的に対応可能です

リードハンターは、あらゆる業種、目的への認知拡大・新規アポイント獲得に利用できます。営業戦略や訴求したいサービスに応じたリスト抽出が可能のため、非常に汎用性の高いサービスです。

### その② 予算・期間を自由に調節することができます

送信件数、送信するタイムスパンをほぼ自由に調整することが可能です。「まずは数1,000件から」、「1日数10件の送信を継続的に数ヶ月」などのように指定することが可能です。



**DE FACTO**  
COMMUNICATIONS

株式会社デファクトコミュニケーションズ

〒160-0023

東京都新宿区西新宿7丁目-1-12

tel.03-5843-8527

<http://defacto-com.net/>

[info@defacto-com.net](mailto:info@defacto-com.net)